

Las familias rompen la hucha

La menor preocupación sobre la economía y los bajos sueldos reducen la **tasa de ahorro** de los hogares **a niveles precrisis** El mayor gasto privado permite **sostener el ritmo de crecimiento**

◉ **G. Lemos**

Según las cuentas que dibuja el Instituto Nacional de Estadística, los hogares españoles gastaron, en el primer trimestre del año, 5.573 millones más de lo que ingresaron. El desfase, que multiplica casi por siete el registrado entre enero y marzo del 2016, demuestra que el ahorro ya no es una prioridad en la contabilidad doméstica. Con los nubarrones desapareciendo del horizonte económico, las familias se han vuelto a lanzar a gastar.

En el último año, los españoles solo han guardado el 7% de su renta para cubrirse ante futuros imprevistos. La tasa de ahorro cae así a niveles precrisis (en el 2007 estaba incluso tres décimas por encima). Nada que ver con lo que ocurrió en los años más duros de la crisis, en los que la proporción de los ingresos que se metían en la hucha llegó a rozar el 14%, casi el doble que en la actualidad.

Claro que si entonces los altos tipos de interés que ofrecían los bancos por los depósitos estimulaban a los ahorradores, ya de por sí preocupados por el riesgo de perder el empleo, en el actual escenario financiero no existen esos incentivos. Al contrario, no son pocas las familias que se deciden a invertir (es decir, a consumir sus reservas) para buscar algo de rentabilidad al dinero que tenían guardado, por ejemplo comprando una vivienda para alquilar. «Los hogares, que disponen de más ingresos, se han animado a invertir en vivienda aprovechando el abaratamiento del crédito», apunta Funcas en uno de sus últimos estu-

dios, en el que constata que la mayor alegría de las familias en el gasto ha sido providencial para mantener el ritmo de crecimiento de la economía española, frente a todas las previsiones que, hasta hace unos meses, apuntaban a un repunte del PIB sensiblemente menor durante este año. «La desaceleración de la demanda nacional en el 2017 será menos acusada de lo inicialmente previsto, y su aportación al crecimiento del PIB será de 2,5 puntos porcentuales. Esta revisión se debe al impacto de la mayor creación de empleo sobre la renta disponible de los hogares y la reducción de la tasa de ahorro», explica el informe.

LOS RIESGOS

Claro que no todo son ventajas. Como contrapartida, ese mayor apetito inversor hace que los hogares ya no tengan como prioridad la reducción de su deuda, como ocurría en los años de la crisis, en los que el ahorro se solía dedicar a amortizar la hipoteca. Ahora, con un euríbor en mínimos que ha rebajado la cuota del préstamo por la menor carga de intereses, ya no existen incentivos para seguir con el proceso de

desapalancamiento, por lo que Funcas estima que la tasa de endeudamiento familiar no se reducirá sustancialmente en los próximos años. En el 2018, los pasivos de los hogares representarían todavía el 96,6% de su renta bruta disponible.

Además, el impulso del ahorro en la demanda no durará para siempre. De hecho, desde el servicio de estudios de BBVA ya advierten en su último informe de perspectivas de una desaceleración durante los próximos meses: «Factores como el agotamiento de la demanda embalsada durante la crisis, el menor impacto de algunos vientos de cola (precio del petróleo, tipos de interés, impulso fiscal) o una tasa de ahorro de las familias en niveles bajos apuntan a que el avance de la demanda interna podría ser algo menos dinámico durante los siguientes meses».

Por eso, no faltan las voces que insisten en la necesidad de que los sueldos empiecen a subir con más brío, para sostener

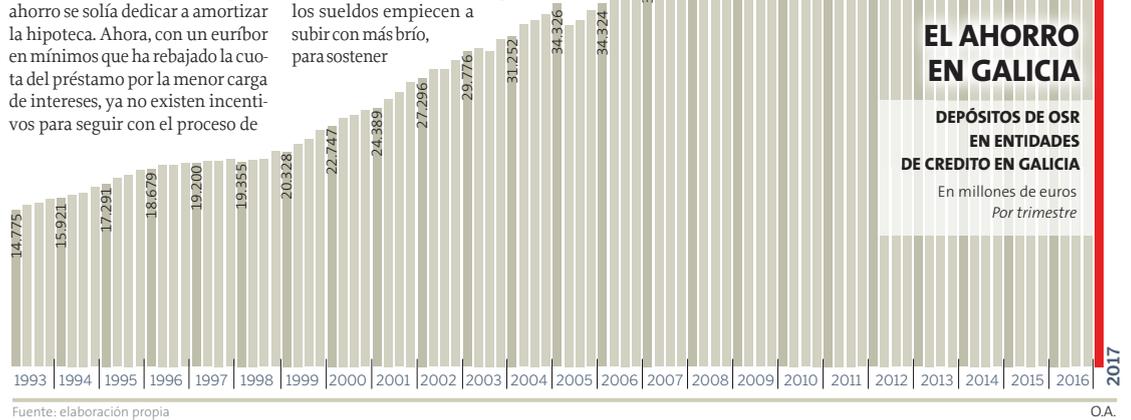
el consumo sin necesidad de tirar de unas reservas que, si la renta de las familias no mejora, se irán consumiendo inexorablemente.

57.295 MILLONES EN GALICIA

En Galicia, según los últimos datos del Banco de España, hogares y empresas acumulaban a finales de marzo cerca de 57.295 millones de euros en depósitos. Una cifra que sigue cerca del récord histórico marcado en septiembre del año pasado, cuando el ahorro privado en la comunidad rozó los 58.000 millones. Y sigue muy por encima del volumen de crédito facilitado por las entidades financieras, que se situó por de-

bajo de los 40.000 millones por primera vez desde el año 2005.

El principal cambio de tendencia se nota en los vehículos elegidos para canalizar ese ahorro, ya que la falta de rentabilidad ha movido el dinero desde los depósitos a plazo (donde tradicionalmente se invertía el grueso de esas reservas) hacia productos de ahorro o incluso cuentas corrientes, que a veces ofrecen incluso más rentabilidad que los depósitos por las ofertas lanzadas para captar y fidelizar clientes.



NOVEDAD

La concentración como vía para triunfar

◉ **Luis Casal**

Rasmus Hougaard es un experto en entrenamiento mental y en *mindfulness*, la filosofía vital que incluye técnicas de control como la meditación. Hougaard es el creador del Potential Project, un método desarrollado en conjunción con científicos, directivos de empresas y expertos en la mente humana para fomentar la concentración y llevar este control a la vida laboral. Hougaard cree que en el mundo moderno es cada vez más difícil mantenerse centrado en una tarea cuando constantemente estamos siendo interrumpidos por llamadas, correos, sonidos del móvil y compañeros de trabajo que rompen la

concentración. Su nuevo libro, *Un segundo de ventaja*, intenta aportar soluciones a los profesionales cuya vida laboral transcurre en entornos estresantes.

Para el autor, hay una batalla constante entre nuestro consciente y nuestro subconsciente. Este último tiene dos metas principales, la búsqueda desesperada de los temas que nos interesan y evitar a toda costa las que no nos gustan. En el trabajo, la responsabilidad obliga a realizar actividades que no son placenteras, pero necesarias. Lo normal es que nuestra mente divague cuando esto acaba siendo tedioso para ella. Buscar el equilibrio, e incluso dominar las tendencias del subconsciente, es uno de los propósitos de este libro.

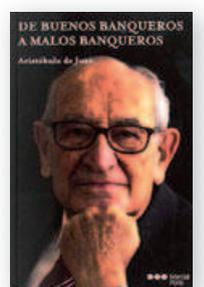


Rasmus Hougaard
Empresa Activa (2017)
 288 páginas
 15,20 euros

SUGERENCIAS

«De buenos banqueros a malos banqueros»

Manual con recomendaciones sobre lo que hay que hacer y lo que no a la hora de dedicarse a la banca, destinado al personal bancario pero también al público interesado en el negocio financiero que busque una explicación sencilla sobre cómo funciona ese mundo, las buenas y malas maneras, su historia o las formas de regularlo por las autoridades, con mayor o menor acierto. Aristóbulo de Juan, el autor del libro, es crítico en este punto con la excesiva tolerancia ante determinadas prácticas. Tiene sobre sus espaldas una amplia experiencia en el negocio bancario y como gestor de crisis, además de como enseñante y consultor internacional.



Aristóbulo de Juan
Edita: Marcial Pons (2017)
 215 páginas
 18 euros